

DROIT DES CONTRATS DE VENTE

Durée : 1 jour

✚ **Objectif** : Approfondir les mécanismes de base des contrats, bien négocier les clauses contractuelles, anticiper les risques contractuels, se conformer aux réglementations européennes

✚ **Module 1** : Rappel sur la notion de contrat
Qualification des contrats, régime général des contrats & obligations
Textes de loi applicable : code civil, droit de la consommation
Contrat de vente : définition, obligations, contrepartie de l'acheteur

✚ **Module 2** : Conditions de formation de la vente

Consentement

Pourparlers : principe de liberté, limites, responsabilité, rupture abusive

Offre de vente : notion (droit interne, convention de Vienne

Acceptation de l'offre : efficacité, durée de l'offre

Habillage juridique du contrat, éléments accessoires

Contrats précédents la vente : accords de négociation, de principe, partiels.

Promesse unilatérale : obligations des parties, exécution, sanction

Pacte de préférence : obligations, régime juridique, sanction

Promesse synallagmatique

Ventes conditionnelles

Atteintes au consentement, à la liberté du choix du cocontractant, droit de retrait

Formalisme de la vente : détermination, aliénabilité, prix.

Contrat de vente, contrat d'entreprise, contrats-cadre

Montant du prix, lésion


✚ **Module 3** : Effets de la vente


Transfert de propriété, conséquences

Transfert des risques


Méthodologie

Concepts didactiques : études de cas réels, mise en situation.
Analyse de documents juridiques
Comment faire face aux risques : Prévision, principe de précaution, analyse et solutions.

 **Public concerné** : Dirigeants, Cadres d'entreprise, Directeur commercial, Responsable des ventes, Responsable de magasin, Assistant(e) de direction

 **Pré-requis** : niveau bac et/ou 3 ans d'expérience professionnelle

 **Formule Pack** : *Stage pouvant être complété par une étude spécifique à la problématique de l'entreprise*

 **Formateur** : Séminaire assuré par un formateur juriste spécialisé et ancien avocat