

Droit Commercial - Droit International

Financement des Exportations et des Importations

Durée : 1 jour

✚ **Objectif** : Approcher et approfondir les négociations à l'exportation, bien négocier les contrats, se prémunir contre les risques, connaître les règles du droit international.

✚ **Module 1 : Les Incoterms**

Rappel des règles applicables aux opérations du commerce international
Droit étatique et droit uniforme, usages et principes du commerce international
Principes transnationaux
Présentation et analyse des incoterms

✚ **Module 2 : financement des exportations**

Crédit de préfinancement
Mobilisation de créances nées sur l'étranger
Cession Dailly
Crédit acheteur
Financement de projet : BOT, BOO, Trust
Affacturage international
Paiement international : techniques, instruments, double compensation
Panorama des types de sûretés et assurances
Recouvrement de créances : titre exécutoire, règlement communautaire sur le droit de la faillite
Ouverture de procédure collective en France et à l'étranger
Règlement des litiges et juridictions applicables
Arbitrage, clause et accord compromissoires

✚ **Méthodologie**

Concepts didactiques : études de cas réels, mise en situation.
Analyse de documents juridiques
Comment faire face aux risques : Prévision, principe de précaution, analyse et solutions.

✚ **Public concerné** : Dirigeants, Cadres d'entreprise, Directeur commercial, Responsable export, Assistant export, Porteur de projet.

✚ **Pré-requis** : niveau bac et/ou 3 ans d'expérience professionnelle

✚ **Formateur** : Séminaire assuré par un formateur juriste spécialisé et ancien avocat

✚ **Formule Pack** : *Stage pouvant être complété par une étude spécifique à la problématique de l'entreprise*